BUENAS PRACTICAS EN GESTION Y TRANSFERENCIA DE RESULTADOS DE INVESTIGACION

IX REUNION ANUAL DE VICERRECTORES DE INVESTIGACIÓN E INNOVACIÓN- CINDA



Magali Maida

Subdirectora de Transferencia UC magali.maida@uc.cl @magali_maida

transferencia.uc.cl





1.- QUE ENTENDEMOS/DECIMOS QUE ES LA





TRANSFORMAR

RESULTADOS DE

INVESTIGACION/CAPACIDADE

S

EN PRODUCTOS O SERVICIOS

QUE IMPACTEN EN LA

CALIDAD DE VIDA DE LAS PERSONAS

transferencia.uc.cl

- NO QUEREMOS QUE TODOS HAGAN INVESTIGACIÓN APLICADA

OPTAR POR
TRANSFERIR/EMPRENDER NI
A SEGUIR UNA ESTRATEGIA

*Hacemos lo mejor que se puede en el contexto de lo que el equipo quiere



SOLO TRABAJAMOS CON MIEMBROS DE LA COMUNIDAD UC QUE HAYAN GENERADO O PUEDAN GENERAR RESULTADOS

APROPIABLES POR LA UNIVERSIDAD

3.- INGRESOS VS. IMPACTO- PRIORIZACIÓN

NOS DA LO MISMO QUE ALGO GENERE O NO INGRESOS PARA LA UNIVERSIDAD (SIEMPRE QUE GENERE IMPACTO)

SI ALGUIEN VA A LUCRAR, QUEREMOS PARTICIPAR RAZONABLEMENTE



TRANSFERIMOS EN CONDICIONES PREFERENTES A SPIN OFFS



CONSTRUIMOS RELACIONES DE LARGO PLAZO Y ESO

IMPLICA CEDER



3.- QUE TIPO DE SERVICIOS QUEREMOS **PRESTAR** SE REQUIEREN

- ✓ SCOUTING
- ✓ PROTECCION POR PI
- ✓ VALIDACION
- **BUSQUEDA DE INTERESADOS**
- ✓ NEGOCIACION
- **CONTRACTUALIZACIÓN**
- **SEGUIMIENTO**

APOYO A **PROYECTOS**

INVESTIGACIÓN POR ENCARGO

APOYO A SPIN OFFS

SERVICIOS



SEGUNDA
PARTE:
LO QUE
ADAPTAMOS
PORQUE NO
FUNCIONÓ
"BY THE BOOK"



TRABAJO EN CELULA TT+PI+MKT

(PI Y MKT AL SERVICIO DE LA TRANSFERENCIA)

VALIDACION ETAPAS TEMPRANAS
DEL BINOMIO PROBLEMASOLUCION

PANELES DE EXPERTOS PARA

DECISIONES PATENTAMIENTO

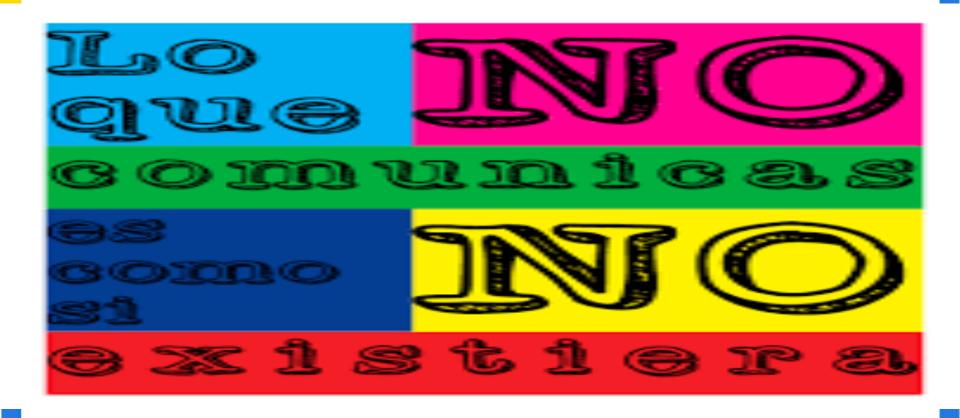
CELULAS TRANSF./EMPRENDIMIENTO

APOYO A SPIN OFF

NEGOCIACIONES SIN ABOGADOS Y

CON ESTRATEGIA

TERCERA PARTE: LA IMPORTANCIA DE LA COMUNICACIÓN



TRABAJO A DIFERENTES NIVELES Y CON DISTINTOS
ACTORES Y MEDIOS

MUCHAS GRACIAS!



Magali Maida Subdirectora de Transferencia UC magali.maida@uc.cl @magali maida

transferencia.uc.cl